



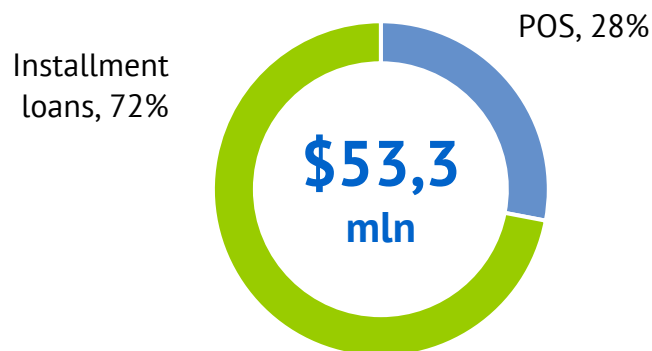
ONLINE БАНК НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ

Презентация для инвестора

2021

- Kviku – международная финтех компания, предоставляющая мгновенные кредитные решения в России, Казахстане, Испании, Польше, Украине и Филиппинах.
- С запуска в 2013 г. получено более 5 млн. заявок и выдано более 2 млн. займов на сумму более 150 млн. USD
- Основные продукты:
 - POS и виртуальные кредитные карты для новых клиентов
 - Installment loans (cash займы) для повторных клиентов

Структура выдачи займов, 2020



Географическая экспансия



Динамика выдачи займов, \$ млн.





2013

запуск
компании



6

стран
присутствия



50%

повторные
клиенты



80

сотрудников
глобально



5+ млн

количество
заявок



\$150+ млн

объем выданных
займов



\$25 млн

текущий портфель
займов*



\$2 млн

чистая
прибыль**

* За вычетом резервов. По состоянию на конец декабря 2020

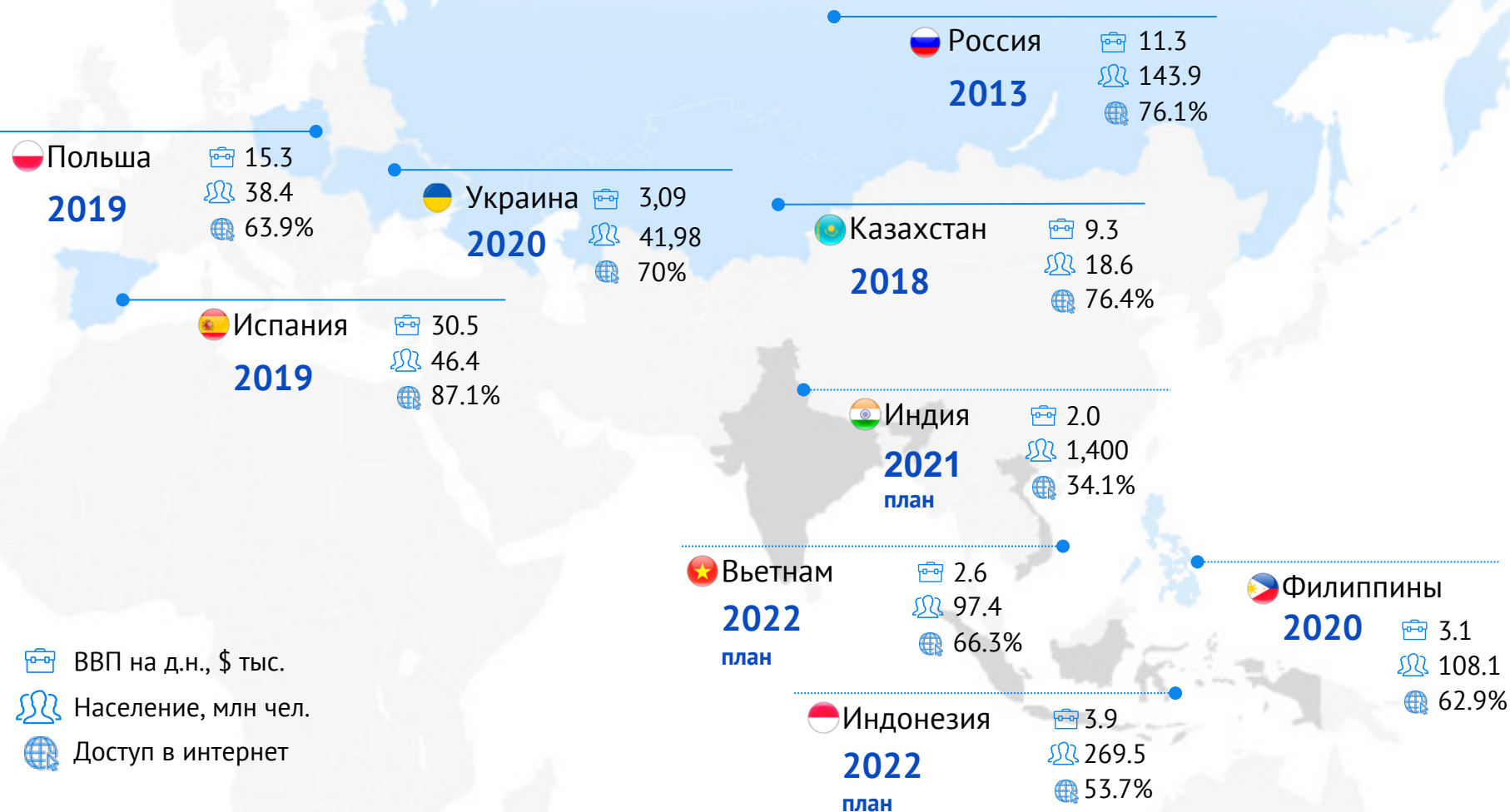
** За 2020 г.

Географическая диверсификация

Фокус на Азию и Европу



- Kviku – международная компания с фокусом на развитие бизнеса в регионах с наибольшим потенциалом роста онлайн-кредитования
- Целевые рынки Kviku – страны Европы и Азии



- Около 50% портфеля Kviku приходится на длинные займы повторным клиентам (installment loans)

Для новых клиентов –
низкие кредитные лимиты
и отсутствие доступа к cash

Доступ к cash –
только для
проверенных клиентов

Размер займа

Срок займа

APR

Погашение

Виртуальные кредитные карты



до \$50

до 2 мес.

до 30%

раз в 2 недели

P2P денежные
переводы

POS-кредитование



до \$300

до 12 мес.

до 30%

раз в месяц

Страхование
жизни

Installment loans



до \$1,500

до 6 мес.

до 300%

раз в 2 недели

Виртуальные
дебетовые карты

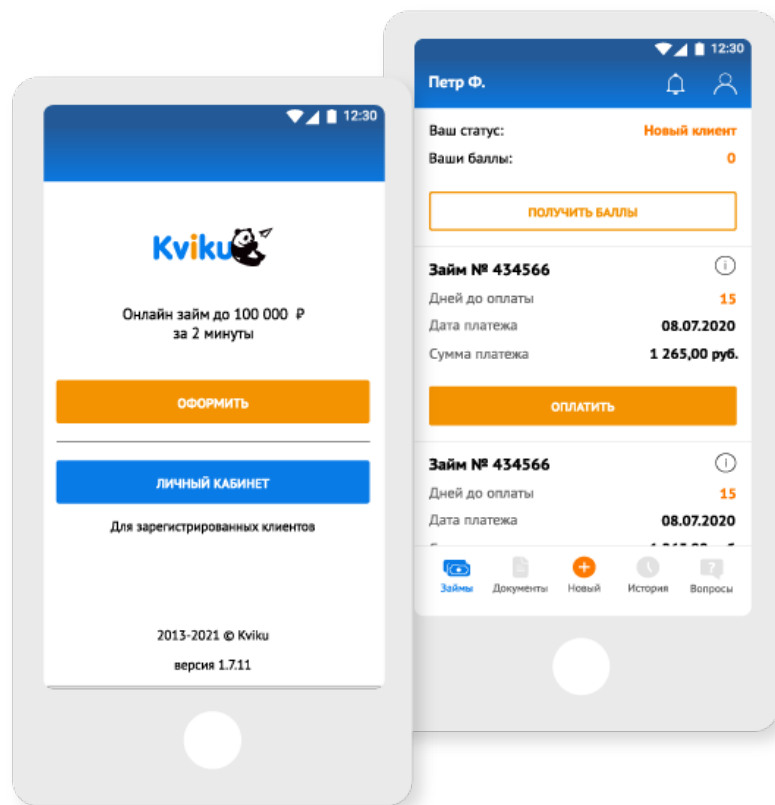
P2P кредитование



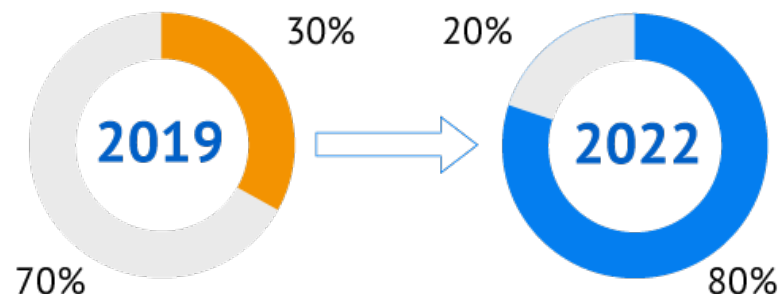
Инвестиционный
продукт для
частных инвесторов

Прочие
не банковские услуги

- Рынок онлайн услуг смещается в сторону мобильного трафика во всем мире
- Kviku движется в этом тренде, развивая собственное мобильное приложение



Доля мобильного трафика
в Kviku вырастет до 80% к 2022 г.



38%
в год

прогноз среднегодового роста
мобильного трафика
в 2019-2022 гг.*



Проблемы



Решение: Самообучаемый кредитный скоринг Kviku



Результат



Онлайн
идентификация



Предотвращение
фрода



Анализ
платежеспособности



Конверсия vs анкета
заемщика

7 полей –
короткая
анкета

20 секунд
на проверку

30 баз
данных

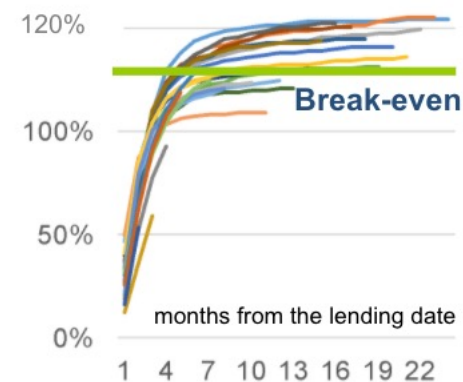
10+ параметров
оценки
тыс.

Черные списки
Геолокация
Социальные сети
Моб. операторы
Платежи
Счета
Устройства
Данные БКИ
Открытые данные
Поведение

Big data

✓ Собираемость до 130%
на горизонте 2 лет

✓ Оборачиваемость –
6 месяцев



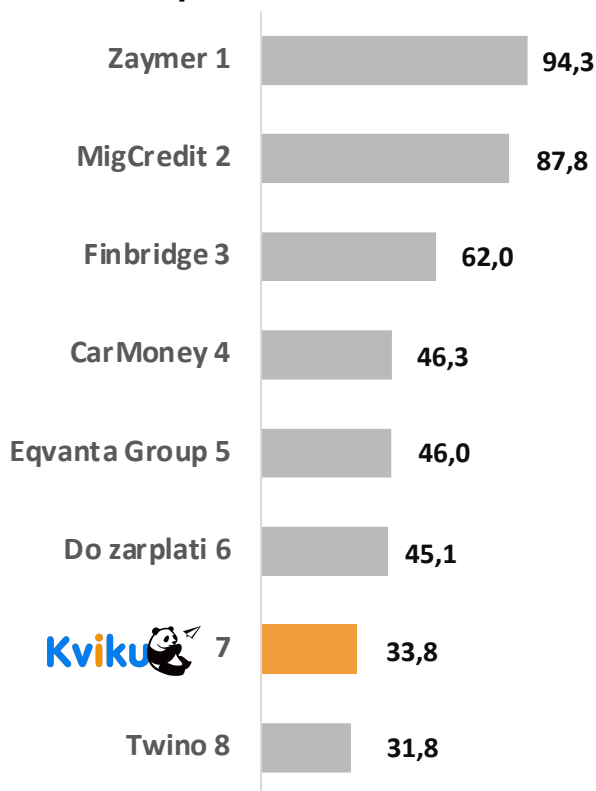
Топ-10 на рынках присутствия на горизонте 5 лет

- За 5 лет работы на российском рынке Kviku вышла на **1-е место по объему POS-кредитования** среди микрофинансовых онлайн-компаний и на 5-е место – в сегменте installment loans

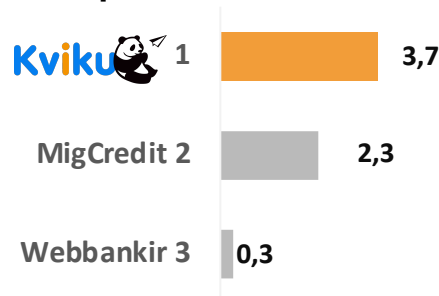


Рэнкинг online-МФО по объему
выдачи микрозаймов 01.01.2021 г. (в \$ млн.)

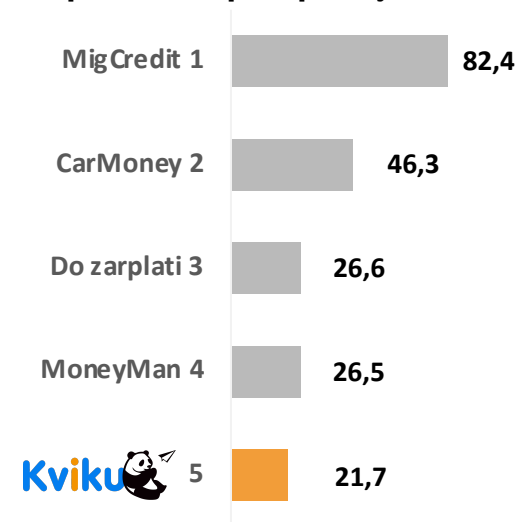
Все кредиты



POS кредитование*



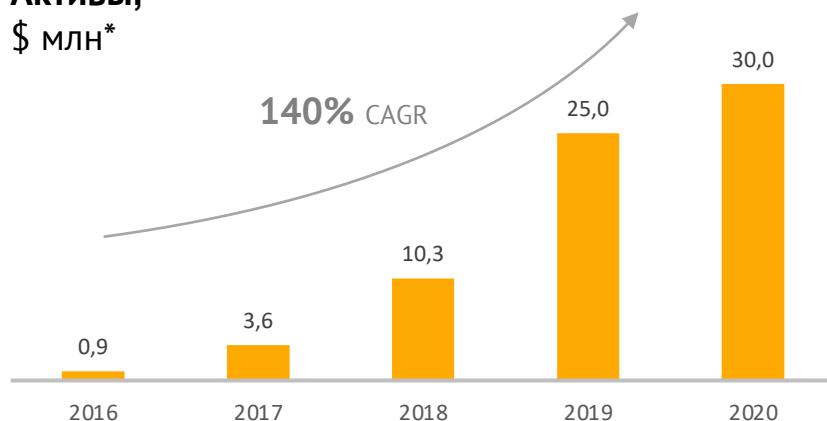
Кредиты в рассрочку



* Данные по состоянию на 1 квартал 2020 г.

- В 2016-2020 гг. активы Kviku и объемы выдачи займов **росли в среднем более, чем на 140% в год**

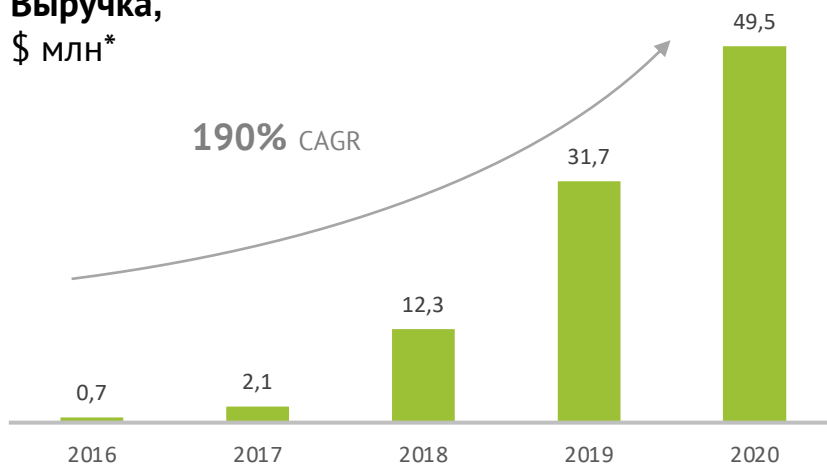
Активы,
\$ млн*



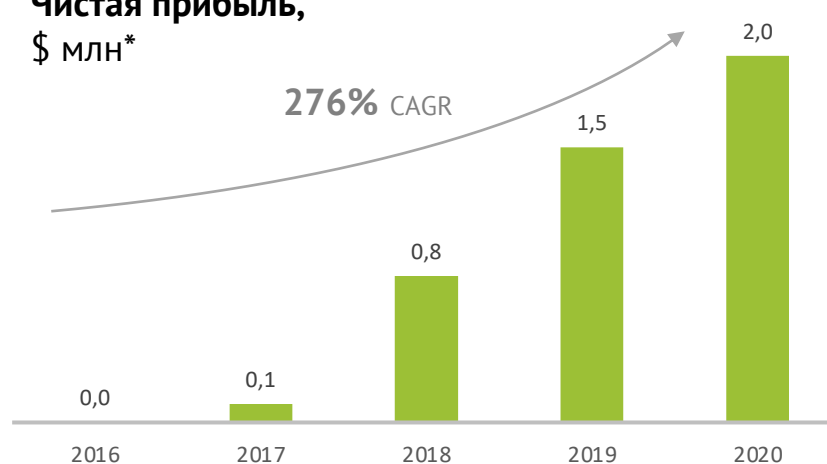
Динамика выдачи займов,
\$ млн



Выручка,
\$ млн*



Чистая прибыль,
\$ млн*



* 2016 г. – отчетность по РСБУ, 2017 и 2019 гг. – отчетность по МСФО

- В конце 2019 г. Kviku запустил новый продукт для инвесторов из Европы и Азии – **P2P-платформу микрокредитования**
- В основе платформы Kviku.Finance – полностью автоматизированная система инвестиций в портфели займов Группы Kviku во всех странах, а также привлекательные условия для инвесторов
- Компания имеет **успешный трек-рекорд** сотрудничества с крупнейшими P2P-площадками



Глобальные партнеры – P2P-площадки









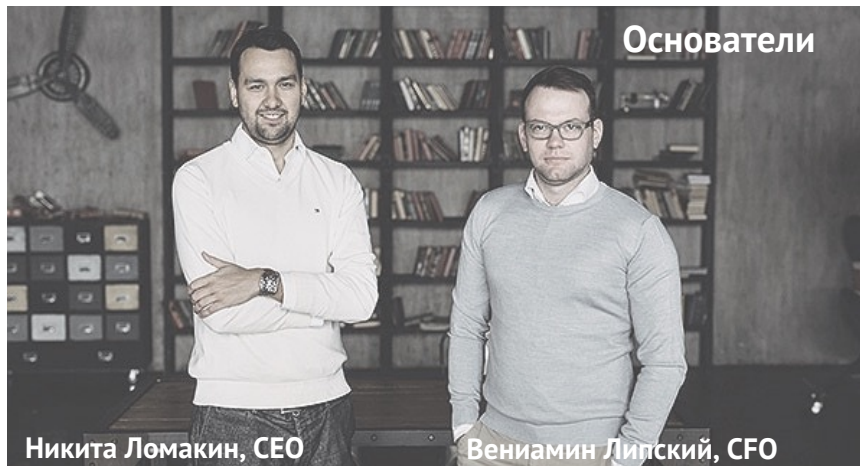


Основатели и команда проекта

Высокотехнологичная команда



- **Максимальная техническая автоматизация** всех процессов позволяет содержать наиболее эффективный* штат сотрудников, работающих дистанционно
- **Рост масштаба бизнеса в 2-3 раза** потребует **дополнительно не более 5-10 сотрудников**; запуск на новом рынке возможен за 3 месяца



Никита Ломакин, CEO

Вениамин Липский, CFO

- 10 лет опыта работы на рынках долгового финансирования и деривативов в Morgan Stanley, VTB Capital, E&Y
- Участвовал в привлечении более \$50 млрд облигационных займов
- Окончил МГУ им. Ломоносова, факультет ВМиК, по специальности «Математическая статистика и теория вероятностей»
- 10 лет опыта работа в области корпоративных финансов в Группе Спутник, E&Y
- Опыт реализации более 20 сделок M&A и привлечения финансирования
- Окончил экономический факультет МГУ им. Ломоносова по специальности «Корпоративные финансы»

Команда (чел.)

9	Технический департамент
7	Департамент взыскания
36	Служба поддержки
4	Юридический департамент
4	Финансовый отдел

Сотрудники в Польше, Испании, Казахстане, Филиппинах, Украине

Россия:
60 человек

Мир:
20 человек

* Компания лидирует на рынке по соотношению «объемы кредитования на одного сотрудника» (\$ 1 млн на 1 сотрудника в год)

ЗАЯВЛЕНИЕ ОБ ОГРАНИЧЕНИИ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

«Информация, содержащаяся в данной Презентации («Презентация»), предоставлена компанией Kviku («Компания») и предназначена исключительно получателю настоящей Презентации. Данный документ предоставляется исключительно для информационных целей ограниченному количеству сторон, которые могут быть заинтересованы в предоставлении финансирования Компании.

Компания не принимает никакой ответственности за точность или полноту информации, которая содержится в настоящей Презентации или на основе которой она была подготовлена, а также в отношении другой информации или заверений, которые предоставляются в связи с переговорами о привлечении инвестиций в Компанию или в отношении точности и / или обоснованности каких-либо прогнозов, содержащихся в данной Презентации.

Настоящая Презентация не может служить основой для каких-либо инвестиционных решений и не должна рассматриваться в качестве рекомендации Компании, или ее аффилированных лиц, какому-либо получателю настоящей Презентации относительно Компании. Лица, которым предоставлена настоящая Презентация, должны самостоятельно провести оценку Компании для определения своей заинтересованности в ней. Никакие лица не были уполномочены предоставлять информацию, не содержащуюся в настоящей Презентации.

Информация, содержащаяся в настоящей Презентации, не является обещанием или заверением относительно будущих событий и не может быть использована для таких целей. В настоящую Презентацию включены некоторые заявления, оценки и прогнозы относительно предполагаемых результатов деятельности Компании в будущем. Такие заявления, оценки и прогнозы отражают различные допущения Компании относительно предполагаемых результатов деятельности, которые могут оправдаться или не оправдаться. Мы не даем заверений или гарантий относительно точности таких заявлений, оценок или прогнозов.

Предоставляя настоящую Презентацию, ни Компания, ни ее аффилированные лица не обязуются предоставлять получателю доступ к какой-либо дополнительной информации или обновлять настоящую Презентацию, или исправлять какие-либо неточности, которые могут быть выявлены впоследствии в настоящей Презентации. Компания оставляет за собой право изменять (без предварительного уведомления) процедуру привлечения финансирования для Компании, или прекращать переговоры и предоставление информации в любой момент до подписания любого имеющего обязательную юридическую силу договора без указания причин.

Настоящая Презентация не представляет собой и не является частью предложения или приглашения к продаже Компании или доли в акционерном капитале Компании и не гарантирует его получателям эксклюзивного положения, и его выпуск не создает оснований для возникновения каких-либо правовых отношений. Настоящая Презентация не является и не будет являться в будущем основой для заключения договора о продаже Компании и на нее не могут делаться ссылки в связи с какими-либо контрактными договоренностями.

Все права на данную Презентацию принадлежат Компании, и содержащаяся в ней информация не может воспроизводиться или распространяться без предварительного письменного разрешения Компании. Все вопросы или просьбы относительно предоставления дополнительной информации о Компании должны быть направлены на support@kviku.ru