

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ МЕМОРАНДУМ

Общество с ограниченной ответственностью «ТФН»

биржевые облигации процентные неконвертируемые бездокументарные с централизованным учетом прав серии 01, номинальной стоимостью 1 000 (Одна тысяча) рублей каждая, со сроком погашения в 1092 (Одна тысяча девяносто второй) день с даты начала размещения выпуска биржевых облигаций, размещаемые по открытой подписке, регистрационный номер выпуска 4B02-01-00571-R от 23.12.2020 г.

В отношении указанных ценных бумаг не осуществлена регистрация проспекта ценных бумаг.

Информация, содержащаяся в настоящем инвестиционном меморандуме, подлежит раскрытию в соответствии с требованиями Правил листинга ПАО Московская Биржа к раскрытию информации эмитентами, ценные бумаги которых допущены к организованным торгам без их включения в котировальные списки и без регистрации проспекта ценных бумаг

Генеральный директор
ООО «ТФН»

(подпись)

С.Б. Салищев
(И.О. Фамилия)

05.02.2021

М.П.

Настоящий инвестиционный меморандум содержит сведения об эмитенте, о финансово-хозяйственной деятельности эмитента, финансовом состоянии эмитента, о размещаемых ценных бумагах и исполнении обязательств по ним.

Инвесторы не должны полностью полагаться на оценки и прогнозы эмитента, приведенные в настоящем инвестиционном меморандуме, так как фактические результаты деятельности эмитента в будущем могут отличаться от прогнозируемых результатов по многим причинам.

Приобретение ценных бумаг эмитента связано с рисками, описанными в настоящем инвестиционном меморандуме.

СОДЕРЖАНИЕ

1. ОБЩИЕ СВЕДЕНИЯ ОБ ЭМИТЕНТЕ	4
1.1. Основные сведения об эмитенте.	4
1.2. Краткая характеристика эмитента, история создания и ключевые этапы развития эмитента, адрес страницы в сети Интернет, на которой размещен устав эмитента.....	4
1.3. Стратегия и планы развития деятельности эмитента	6
1.4. Описание отрасли или сегмента в которых эмитент осуществляет свою операционную деятельность. Рынок и рыночные позиции эмитента (масштаб деятельности, география присутствия, диверсификация бизнеса, специализация, рыночная ниша). Конкуренты эмитента.	6
1.5. Описание структуры эмитента (группы/холдинга, в которую входит эмитент, подконтрольные организации и зависимые общества), имеющее по мнению эмитента значение для принятия инвестиционных решений.....	8
1.6. Структура акционеров/участников, сведения об органах управления и сведения о руководстве (топ-менеджменте) эмитента.	9
1.7. Сведения о кредитных рейтингах эмитента (ценных бумаг эмитента).....	10
2. СВЕДЕНИЯ О ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И ФИНАНСОВОМ СОСТОЯНИИ ЭМИТЕНТА.....	10
2.1. Операционная деятельность эмитента в динамике за последние 3 года.	10
2.2. Оценка финансового состояния эмитента в динамике за последние 3 года	11
2.2.1. Общий долг (Total debt) , тыс. руб.	11
2.2.2. Чистый долг (Net Debt)	13
2.2.3. Прибыль до уплаты налогов, вычета начисленных процентов, амортизационных отчислений (ЕВITDA)	13
2.2.4. Процент прибыли до уплаты налогов, расчетов по процентам и амортизационных отчислений (ЕВITDA margin)	14
2.3. Структура активов, обязательств, собственного капитала эмитента в динамике за последние 3 года.	14
2.3.1. Структура активов эмитента, тыс. руб.	14
2.3.2. Структура обязательств эмитента, тыс. руб.....	15
2.3.3. Структура собственного капитала эмитента, тыс. руб.	15
2.4. Кредитная история эмитента за последние 3 года, тыс. руб.....	16
2.5. Основные кредиторы эмитента.....	16
2.5.1. Основные дебиторы эмитента, тыс. руб.....	16
2.6. Описание судебных процессов (в случае их наличия), в которых участвует эмитент и которые могут существенно повлиять на финансовое состояние эмитента.	17
3. СВЕДЕНИЯ О РАЗМЕЩАЕМЫХ (РАЗМЕЩЕННЫХ) ЦЕННЫХ БУМАГАХ ЭМИТЕНТА И ИСПОЛНЕНИИ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ПО НИМ	18
3.1. Основные сведения о размещаемых (размещенных) эмитентом ценных бумагах, в отношении которых составлен инвестиционный меморандум:	18

3.2. Цели эмиссии ценных бумаг и планы по направлению полученных от размещения ценных бумаг денежных средств.	18
3.3. Источники исполнения обязательств по ценным бумагам.	18
3.4. Основные факторы риска, связанные с деятельностью эмитента, которые могут влиять на исполнение обязательств по ценным бумагам. Политика эмитента в области управления рисками.	18
3.5. Сведения о лицах, предоставивших обеспечение (поручительство) по размещаемым облигациям эмитента.	19
3.6. Информация о всех размещенных ранее выпусках облигаций эмитента, а также о выпусках облигаций эмитента, погашенных в течении последних 5 лет.	19
4. ИНАЯ ИНФОРМАЦИЯ, УКАЗЫВАЕМАЯ ПО УСМОТРЕНИЮ ЭМИТЕНТА.	19

1. ОБЩИЕ СВЕДЕНИЯ ОБ ЭМИТЕНТЕ

1.1. Основные сведения об эмитенте.

полное и сокращенное фирменные наименования:

Общество с ограниченной ответственностью «ТФН» - на русском языке.

ООО «ТФН» - на русском языке.

Limited liability company "TFN" - на английском языке.

LLC "TFN" - на английском языке.

ИНН: 7727696432

ОГРН: 1097746481645

место нахождения: Российская Федерация, город Москва.

дата государственной регистрации: 26.08.2009

1.2. Краткая характеристика эмитента, история создания и ключевые этапы развития эмитента, адрес страницы в сети Интернет, на которой размещен устав эмитента.

ООО «ТФН» — торговое предприятие, специализирующееся на торговле средствами связи и мобильной электроникой, аксессуарами, солнцезащитными очками и медицинскими оправами, а также охранными автомобильными комплексами и автомобильными аксессуарами, телевизорами, электросамокатами. Компания имеет широкое присутствие на российском рынке благодаря наличию 65 региональных офисов, 54 складов и штата сотрудников, насчитывающего 550 человек.

Компания работает с 1994 года

1996 – компания заключает дилерский договор с оператором «Мобильные ТелеСистемы». Это событие становится стартом телекоммуникационного бизнеса компании

1997 – начало поставок сотовых телефонов стандарта AMPS/DAMPS

1998 – дилером БиЛайн, начинает поставки GSM-телефонов

1999 – официальный дистрибьютор Benefon

2000 – официальный дистрибьютор Siemens

2001 – официальный дистрибьютор компании Samsung Electronics

2002 – дилер Мегафон. Открыт филиала в Санкт-Петербурге

2003 – официальный дистрибьютор Panasonic

2004 – расширяется ассортимент поставляемых в Россию товаров, включив в продажу телефоны стандарта DECT, беспроводные телефоны и факсимильные аппараты

2005 – официальный дистрибьютор фирмы BenQ

2006 – начались первые поставки коммуникаторов, производства компании HTC - High Tech Computer

2007 – официальный дистрибьютор LG Electronics Inc

2008 – официальный дистрибьютор Toshiba

2009 – официальный дистрибьютор HTC. Заключен контракт с корпорацией Microsoft и компания становится официальным дистрибьютором Windows phone.

2010 – открытие регионального офиса и склада компании в Новосибирске.

2011 – официальный дистрибьютор Alcatel. Открыт филиал в Краснодаре.

2012 – официальный дистрибьютор Samsung в направлении планшеты.

2013 – официальный дистрибьютор планшетов Samsung Smart PC на ОС Windows 8. Открыт филиал компании в Екатеринбурге. Открыто новое направление в продуктовой линейке - видеорегистраторы CARMEGA.

2014 – официальный поставщик продукции для фирменных магазинов Samsung по направлениям телефоны, смартфоны, планшеты и аксессуары Samsung, мастер-дистрибьютор телефонов, смартфонов и аксессуаров CAT, официальный дистрибьютор телефонов и смартфонов ZTE. Образована дочерняя компания TFN Trading в городе Рига, Республика Латвия, которая занимается оптовой дистрибуцией мобильных устройств и аксессуаров в странах Центральной и Восточной Европы и СНГ. Ребрендинг, был утвержден новый логотип компании.

2015 – официальный дистрибьютор BenQ Corporation, Meizu - производителя одноименных премиум-смартфонов на базе платформы Android с собственной оболочкой Flyme.

2016 – открыто новое направление бизнеса – Оптика, официальный дистрибьютор компании Safilo – одного из крупнейших мировых производителей и дистрибьюторов солнцезащитных и медицинских очков

2017 – получено эксклюзивное право дистрибуции брендов Joy's, Wigor в России

2018 – эксклюзивный дистрибьютор продукции Itel, Tecno в России.

2019 – дистрибьютор брендов Realme, VSmart, Nokia, солнцезащитных очков и медицинских оправ с такими брендами: PAUL SMITH, VICTORIA BECKHAM, DKNY, DITA, BELSTAFF, GIGI Barcelona, MYKITA, Образована дочерняя компания ТФН-Бивай, которая занимается оптовой дистрибуцией мобильных устройств и аксессуаров на территории Республики Беларусь.

2020 – дистрибьютор телевизоров бренда Kivi, дистрибьютор бренда OPPO по направлениям телефоны, смартфоны на территории Российской Федерации, эксклюзивный дистрибьютер и поставщик электросамокатов бренда KUGOO в России до конца 2021 года, дистрибьютер умных часов Fossil Gr. в электронном канале (бренды Emporio Armani, Mikhael Kors, Skagen, Fossil, Diesel)

ООО «ТФН» является частью группы компаний TFN, куда также входят:

- SIA «TFN Trading», занимающаяся оптовой дистрибуцией телефонов, смартфонов, мобильных устройств и аксессуаров в Латвии и других странах Центральной и Восточной Европы (страны ЕС);
- ООО "ТФН-БИВАЙ" (ТАА «ТФН-Бивай»), занимающееся оптовой дистрибуцией в Беларуси.

География продаж охватывает Российскую Федерацию, Беларусь, страны ЕС, Литву, Латвию.

Таблица 1. Структура продаж по регионам России, по выручке, 1-е пол. 2020

Россия	
ЦФО	54,25%
СФО	7,84%
ПФО	7,53%
СЗФО	6,54%
КФО	6,25%
ЮФО	5,20%
УФО	3,49%
ДФО	3,08%
СКФО	2,82%
Итого	97,00%

Таблица 2. Структура продаж за рубежом по странам, по выручке, 1-е пол. 2020

Страна	
Украина	1,67%
Латвия	0,48%
Литва	0,42%
Беларусь	0,14%
Эстония	0,07%
Венгрия	0,06%
Люксембург	0,05%
Азербайджан	0,04%
Армения	0,03%
Казахстан	0,02%
Молдавия	0,01%
Итого	3%

Ассортимент продукции или перечень услуг, предлагаемых компанией. Торговые марки поставляемой продукции:

- Сотовые телефоны GSM, планшеты GSM, планшеты Wi-Fi, телевизоры, модемы и аксессуары (SAMSUNG, NOKIA, BLACK FOX, ITEL, NOKIA, ZTE, TECNO, VERTEX, JOY, KIVI, REALME и пр.)
- Солнцезащитные очки, оптические очки, оптические линзы и аксессуары (POLAROID, CARRERA, JIMMY CHOO, HUGO BOSS, TOMMY HILFINGER, MAXMARA, MAX & CO, MARC JACOBS, PIERRE CARDIN, SAFILO, MOSCHINO, GIVENCHY и пр.)
- Автосигнализации, модули, брелоки, телематические системы, видеорегистраторы и аксессуары (SCHER-KHAN, CARMEGA, PHARAON и др.)

Основные поставщики:

- Самсунг Электроникс Рус Компани,
- Корпорация ЗТИ-Связьтехнологии
- ДС КОММЬЮНИКЕЙШН,
- ITEL MOBILE LIMITED,
- Телебалт Т,
- Сафило-СНГ,
- Коннект и др.

Основные клиенты

- Вайлдберриз,
- Сеть Связной,
- МВМ,
- Гриффин Технолоджи,
- Интернет Решения
- и др. (более 2 500 клиентов).

Доля рынка в России 8,5%

адрес страницы в сети Интернет, на которой размещен устав эмитента:

<https://www.e-disclosure.ru/portal/company.aspx?id=38326>

1.3. Стратегия и планы развития деятельности эмитента

Основная задача ООО «ТФН» на ближайшие пять лет увеличить продажи на 20% в количественном выражении во всех текущих сегментах рынка за счет существующих логистических каналов путем расширения ассортимента и заключения контрактов с новыми вендорами (поставщиками). В целом рост продаж ТФН будет соответствовать росту продаж на рынках присутствия. Возможно также небольшое увеличение доли рынка ТФН.

Основной драйвер продаж – реализация электронных устройств, т.е. преимущественно мобильных устройств (смартфонов и планшетов) (83,9% выручки)

В качестве существующих логистических каналов продаж у компании есть:

- 65 региональных офисов.
- 54 склада
- 550 сотрудников

Активно развивается «API TFN» — онлайн сервис заказа товара со склада TFN. И хотя доля сервиса в общей структуре продаж пока еще невелика и составляет 2% по итогам 2020 года, ее рост за 2020 год, рассчитанный по сложной месячной ставке роста (compound monthly growth rate) составил 16%.

Показатели	2021	2022	2023	2024	2025
ЕБИТДА	492 049	533 002	554 536	576 939	594 362
Резервы по сомн. долгам по торговой задолженности	59 890	62 285	64 802	67 420	69 456
Убыток от курсовых разниц	7 475	8 007	8 331	8 667	8 929
ЕБИТДА adj	559 414	603 295	627 668	653 026	672 747
Долг/ЕБИТДА	4,79	3,94	3,31	2,72	2,20
Коэффициент покрытия процентов	2,0	2,5	3,0	3,7	4,6
Рентабельность ЕБИТДА	2,9%	2,9%	2,9%	2,9%	2,9%
Рентабельность Чистая прибыль	0,6%	0,9%	1,1%	1,2%	1,3%

1.4. Описание отрасли или сегмента в которых эмитент осуществляет свою операционную деятельность. Рынок и рыночные позиции эмитента (масштаб деятельности, география присутствия, диверсификация бизнеса, специализация, рыночная ниша). Конкуренты эмитента.

Описание отрасли

ООО «ТФН» осуществляет операционную деятельность в следующих отраслях:

- официальная дистрибуция и оптовые продажи мобильных телефонов, смартфонов и планшетов
- оптовые продажи мобильных аксессуаров, оборудования для VR и мелкой бытовой техники
- оптовые продажи телевизоров
- оптовые продажи электросамочков
- оптовые продажи солнцезащитных очков и медицинских оправ
- разработчик и поставщик автомобильных охранных систем Scher-Khan
- дистрибутор мобильных телефонов и аксессуаров в странах Балтики, Европы, и СНГ

География присутствия

Территория Российской Федерации, стран Балтики, Европы, и СНГ.
65 региональных офисов от Калининграда до Владивостока.
54 склада.

Основные конкуренты:

1. ООО «МЕРЛИОН» (<https://merlion.com/>)
2. ООО «ЭЛКО» (<https://www.elko.ru/>)
3. ООО «МАРВЕЛ» (<https://www.marvel.ru/>)

Конкурентные преимущества:

- 25-летний опыт в сфере оптовых продаж, стабильный денежный поток, высокая конкурентоспособность.
- Бизнес с понятной структурой собственности, моделью развития и деловой репутацией.
- Значительное региональное присутствие. Наличие региональных складов с выверенным ассортиментом под данный регион, большой штат региональных менеджеров и представителей. Соответственно быстрая логистика.
- Большой ассортимент аксессуаров для смартфонов.
- Ориентация на клиента.
- Возможность электронного взаимодействия.
- Оперативность принятия решений.
- Клиенты всегда получают отсрочку платежа.
- Безупречная кредитная история и деловая репутация.
- В 2020 году компанией было принято принципиальное решение о трансформации ООО «ТФН» в публичную компанию с целью дальнейшего выхода на российский рынок публичного облигационных займов.

Экономические предпосылки для осуществления стратегии

Для оценки реалистичности стратегических планов компания внимательно отслеживает ситуацию на рынках присутствия и в целом макроэкономическую ситуацию в России.

Перспективы развития экономической ситуации согласно ЦБ РФ

В первой половине 2020 г. экономики большинства стран мира оказались под влиянием факторов, связанных с распространением коронавирусной инфекции. Вышедшие с момента публикации ДоДКП 2/20¹ данные указывают на более сильное падение мировой экономики в II квартале, чем ожидалось ранее. При этом темпы ее восстановления на среднесрочном горизонте, скорее всего, будут умеренными ввиду продолжающегося распространения коронавируса и связанного с ним сохранения ограничительных мер в ряде стран. С учетом этого разрыв выпуска ключевых торговых партнеров России останется отрицательным на всем прогнозом горизонте, означая слабый внешний спрос для российской экономики. В частности, сдерживающее влияние на динамику российского экспорта будет оказывать ограничение добычи в рамках соглашения ОПЕК+.

Последствия пандемии коронавируса и сопутствующих ограничений для российской экономики в II квартале также оказались более значительными, чем предполагалось ранее, что в основном связано с более продолжительным действием ограничительных мер. При этом темпы роста ВВП в III–IV кварталах 2020 г. будут выше, чем ожидалось, как вследствие более стимулирующей бюджетной политики, так и из-за более медленного восстановления импорта (в первую очередь импорта услуг). Снижение ВВП в 2020 г. составит 4,5–5,5%, что в целом соответствует прогнозу в ДоДКП 2/20.

В 2021–2022 гг. российская экономика перейдет к активному восстановлению, чему будут способствовать мягкая денежно-кредитная политика и постепенное восстановление мировой экономики. Отрицательный разрыв выпуска закроется к середине 2022 года. При этом влияние бюджетной политики с 2021 г. станет более сдержанным, в 2022 г. бюджетные расходы вернуться на уровень, соответствующий бюджетному правилу.

Сохранение отрицательного разрыва выпуска в течение 2020–2021 гг. будет способствовать относительно низкому инфляционному давлению, что с учетом большего падения внутреннего спроса в II квартале этого года нашло отражение в более низком прогнозе инфляции по сравнению с апрелем – прогноз на 2020 г. снижен с 3,8–4,8% до 3,7–4,2%. На конец 2021 г. инфляция составит 3,5–4,0% и далее будет находиться вблизи цели 4%.

¹ Доклад о денежно-кредитной политике ЦБ РФ

Обзор рынка мобильных устройств

Компания МТС представила аналитику продаж смартфонов в первом полугодии 2020 года. По оценке компании, за период с января по июнь 2020 года в России было продано 13.6 млн смартфонов на сумму 223 млрд рублей. Рост рынка в штучном выражении относительно аналогичного периода годом ранее составил 3%, рост в денежном выражении — 5.1%. Также аналитики МТС отметили рост средней стоимости приобретаемого устройства на 2% до уровня 16 426 рублей. Такие результаты рынку удалось продемонстрировать несмотря на очень сложный второй квартал, когда продажи сократились на 2.9%, а в апреле падение было рекордным и достигло 21% в натуральном выражении. По данным МТС, более 80% гаджетов, приобретенных во втором квартале, стоили менее 20 тысяч рублей, а количество покупок смартфонов в кредит в этот период сократилось на 40% по сравнению с аналогичным периодом годом ранее. Во втором квартале, по данным компании, лидером продаж был бренд Honor с долей 25.5%, на втором месте располагался Samsung с долей 22.2%, на третьей строчке бренд Xiaomi с 19.8%, на четвертом и пятом местах расположились Apple и Huawei. В топ-10 лидеров продаж второго квартала 2020 года вошли три модели Samsung, три модели Xiaomi и четыре модели Honor.

В целом Российский рынок смартфонов в июне вернулся к росту после снижения в апреле и сопоставимых с прошлым годом продаж в мае. В первый месяц лета, по данным «М.видео-Эльдорадо», продажи год к году выросли на 13% в штуках и на 20% в деньгах.

1.5. Описание структуры эмитента (группы/холдинга, в которую входит эмитент, подконтрольные организации и зависимые общества), имеющее по мнению эмитента значение для принятия инвестиционных решений.

Сведения о группе (холдинге), в которую (который) входит эмитент:

Группа Компаний состоит из ООО «ТФН» и его 100% дочерних компаний:

ООО «ТФН-Бивай», зарегистрировано и находится в Республике Беларусь;

SIA TFN TRADING зарегистрировано и находится в Латвии. (далее — Группа).

ООО «ТФН» является головной компанией Группы.

Приоритетные направления деятельности Группы сосредоточены на операциях, относящихся к оптовой торговле сотовыми телефонами, планшетами, аксессуарами, солнцезащитными очками, медицинскими оправами, линзами, автосигнализациями и пр. Компания ведет свой бизнес в Российской Федерации, Республике Беларусь, странах Евросоюза.

Группа не имеет филиалов.

ООО «ТФН» составлена консолидированная финансовая отчетность по Международным стандартам финансовой отчетности за год, закончившийся 31 декабря 2019 года – первое применение. Полный текст указанной отчетности вместе с аудиторским заключением независимого аудитора размещен на странице в сети Интернет по адресу: <https://www.e-disclosure.ru/portal/company.aspx?id=38326>

Подконтрольные организации и зависимые общества эмитента:

1. Полное наименование	Общество с ограниченной ответственностью «ООО «ТФН-Бивай»
ОГРН (если применимо)	
ИНН (если применимо)	
место нахождения	Республика Беларусь, 220002, г. Минск, ул. Кропоткина, д. 93а, пом. 11
доля прямого владения эмитента в уставном капитале подконтрольного (зависимого) общества	100%
доля косвенного владения эмитента в уставном капитале подконтрольного (зависимого) общества	-

2. Полное наименование	SIA TFN TRADING
ОГРН (если применимо)	
ИНН (если применимо)	
место нахождения	Латвия, г. Рига, ул. Катлакална 11С
доля прямого владения эмитента в уставном капитале подконтрольного (зависимого) общества	100%
доля косвенного владения эмитента в уставном капитале подконтрольного (зависимого) общества	-

общества	
----------	--

1.6. Структура акционеров/участников, сведения об органах управления и сведения о руководстве (топ-менеджменте) эмитента.

Сведения о руководстве эмитента

Функцию Единоличного исполнительного органа в Эмитенте выполняет Генеральный директор – Салищев Сергей Борисович, действующий на основании и в пределах компетенции, установленной Уставом Эмитента и Положением о Генеральном директоре ООО «ТФН». Салищев Сергей Борисович назначен на должность Генерального директора с 02.06.2010г.

Структура участников эмитента:

Учредители:	
Гескин Константин Юрьевич	53,74%
Самойлов Андрей Валентинович	46,26%

Органы управления эмитента

В соответствии с уставом органами управления Эмитента являются: Общее собрание участников, Совет директоров и Генеральный директор (единоличный исполнительный орган).

Сведения о персональном составе совета директоров эмитента:

1. Фамилия, имя, отчество	АРШИНОВ АЛЕКСАНДР ВЛАДИМИРОВИЧ
сведения об образовании	высшее
Должность	Председатель членов Совета Директоров ООО «ТФН»
Сведения о лице:	
Окончил Московскую государственную академию тонкой химической технологии им. М.В. Ломоносова в 2003 году. Получил степень EMBA в Школе управления университета Антверпена, Бельгия (2008). Работал на различных должностях в международных компаниях Alcatel, Motorola. С 2010 года по 2017 год Генеральный директор ООО «ТиЭмСи Рус», дочерней компании ведущего производителя бытовой техники и электроники TCL (КНР). С 2018 года работает в ООО «ТФН». Женат, воспитывает 2 дочерей. С 2020 г. назначен Председателем членов Совета директоров ООО «ТФН» и членом комитета по кадрам и вознаграждениям Совета директоров ООО «ТФН»	

2. Фамилия, имя, отчество	ГУРЕВИЧ ПАВЕЛ РОМАНОВИЧ
сведения об образовании	высшее
Должность	Член Совета Директоров ООО «ТФН»
Сведения о лице:	
Работал на различных должностях в ГК «ТФН» с 1995 года. С 2017 года коммерческий директор ООО «ТФН», в 2019 году назначен на должность Президента Общества. Женат, воспитывает сына и дочь. С 2020 г. назначен членом Совета директоров ООО «ТФН» и членом комитета по кадрам и вознаграждениям Совета директоров ООО «ТФН».	

3. Фамилия, имя, отчество	ДОРЮФЕЕВ АЛЕКСЕЙ ВИКТОРОВИЧ
сведения об образовании	высшее
Должность	Член Совета Директоров ООО «ТФН», независимый директор
Сведения о лице:	
Окончил Государственную академию управления им. С. Орджоникидзе в 1997 Работал на различных должностях в крупнейших российских и международных компаниях: Procter&Gamble, Wimm-Bill-Dann, Samsung Electronics. С 2015 по 2019 год руководил российским бизнесом компании Safilo Group, мирового лидера в производстве оправ и солнцезащитных очков. С 2019 года возглавляет российский офис исследовательской компании GfK. Женат, воспитывает сына и дочь. С 2020 г. назначен членом Совета директоров ООО «ТФН» и членом Комитета по аудиту и рискам Совета директоров ООО «ТФН».	

4. Фамилия, имя, отчество	САМОЙЛОВ АНДРЕЙ ВАЛЕНТИНОВИЧ
сведения об образовании	высшее
Должность	Член Совета Директоров ООО «ТФН»
Сведения о лице:	
Окончил Московский институт электронного машиностроения в 1994. Женат, воспитывает дочь. С 2015 года Коммерческий директор ООО «Мега-Ф Столица». С 2017 года Директор по развитию ООО «ТФН». В 2019 году переведен на должность Советника Генерального директора по общим вопросам Общества – по н.в.. С 2020 г. назначен членом Совета директоров ООО «ТФН» и член Комитета по аудиту и рискам Совета директоров ООО «ТФН».	

5. Фамилия, имя, отчество	ГЕСКИН КОНСТАНТИН ЮРЬЕВИЧ
сведения об образовании	высшее
Должность	Член Совета Директоров ООО «ТФН»
Сведения о лице:	
Окончил Московский технический университет связи и информатики в 1993 году. Женат, воспитывает двух сыновей. С 2015 года Финансовый директор ООО «Мега-Ф Столица». С 2017 года по 09.2019 - Финансовый директор ООО «ТФН». С 2020 г. назначен членом Совета директоров ООО «ТФН» и член Комитета по аудиту и рискам Совета директоров ООО «ТФН».	

1.7. Сведения о кредитных рейтингах эмитента (ценных бумаг эмитента).

На дату составления Меморандума Эмитенту присвоены следующие рейтинги:

1. объект присвоения кредитного рейтинга: Эмитент;

текущее значение кредитного рейтинга: BB(RU), прогноз по рейтингу «Стабильный»

полное фирменное наименование организации, присвоившей кредитный рейтинг: Аналитическое Кредитное Рейтинговое Агентство (АКРА);

место нахождения организации, присвоившей кредитный рейтинг: Россия, Москва, 115035, Садовническая наб., 75;

адрес страницы в сети Интернет, на которой в свободном доступе размещена (опубликована) информация о методике присвоения кредитного рейтинга: <https://www.acra-ratings.ru/about/news/1726>.

2. СВЕДЕНИЯ О ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И ФИНАНСОВОМ СОСТОЯНИИ ЭМИТЕНТА

Приведенные далее по тексту Меморандума финансовые показатели рассчитаны на основе бухгалтерской (финансовой) отчетности Эмитента, составленной по Международным стандартам финансовой отчетности (МСФО) по состоянию на 31.12.2019 г. – первое применение, независимая аудиторская проверка которой проведена ООО «Кроу Русаудит» (ОГРН 1037700117949, ОГРНЗ 11606048583).

адрес страницы в сети Интернет, на которой размещена бухгалтерская (финансовая) отчетность эмитента, на основе которой были рассчитаны приведенные показатели: <https://www.e-disclosure.ru/portal/files.aspx?id=38326&type=3>.

2.1. Операционная деятельность эмитента в динамике за последние 3 года.

Основными направлениями деятельности Эмитента, приносящими выручку, являются оптовая торговля средствами связи и мобильной электроникой, солнцезащитными очками и медицинскими оправами, а также охранными автомобильными комплексами и автомобильными аксессуарами.

Показатели по РСБУ, тыс. руб.

	2017	2018	2019
Выручка	18 353 205	14 492 728	17 243 868
Прибыль до налогообложения	405 390	359 409	384 863
Чистая прибыль	262 557	285 393	185 647

Показатели по МСФО, тыс. руб.

	За год, закончившийся 31 декабря 2019 года	За год, закончившийся 31 декабря 2018 года
Продажа электронной техники	13 796 480	12 606 471
Продажа оптики	495 803	334 478
Продажа автосигнализаций	950 736	105 198
Продажа аксессуаров	1 163 537	1 144 865
Прочая реализация	25 339	3 056
Выручка от реализации услуг	8 935	8 621
	16 440 830	14 202 689

2.2. Оценка финансового состояния эмитента в динамике за последние 3 года .

Данные в соответствии с РСБУ, тыс. руб.

	31.12.2017	31.12.2018	31.12.2019
Валюта Баланса	6 694 376	6 735 660	7 961 592
Собственный капитал	4 413 469	4 063 428	4 104 001
Займы и кредиты	85	291 167	1 941 961
в т.ч.			
Долгосрочные кредиты и займы			8 847
Краткосрочные кредиты и займы	85	291 167	1 933 114
Выручка	18 353 205	14 492 728	17 243 868
Валовая прибыль	365 684	467 916	952 301
Прибыль до налогообложения	405 390	359 409	384 863
Чистая прибыль	262 557	285 393	185 647
Долг / Выручка	0,00	0,02	0,11
Долг / Капитал	0,00	0,07	0,47
Валовая рентабельность	2,0%	3,2%	5,5%
Рентабельность по чистой прибыли	1,4%	2,0%	1,1%

2.2.1. Общий долг (Total debt) , тыс. руб. Долгосрочные кредиты и займы

Долгосрочные кредиты и займы представлены кредитами, полученными от юридических лиц, тыс. руб.

Банк/ займодавец	Непогашенный остаток на 31 декабря 2019 года	Срок погашения	Лимит кредитной линии
------------------	--	----------------	--------------------------

MEGA-F HK LIMITED	46 405	Май 2021	1 000 тысяч евро
MEGA-F HK LIMITED	14 835	Май 2022	1 316 тысяч евро
Мега-Ф Холдинг	8 848	Июль 2021	9 000
	62 288		

Банк/ займодавец	Непогашенный остаток на 31 декабря 2018 года	Срок погашения	Лимит кредитной линии
MEGA-F HK LIMITED	46 405	Май 2021	1 000 тысяч евро
MEGA-F HK LIMITED	14 835	Май 2022	1 316 тысяч евро
	61 240		

Банк/ займодавец	Непогашенный остаток на 1 января 2018 года	Срок погашения	Лимит кредитной линии
MEGA-F HK LIMITED	63 293	Апрель 2019	919 тысяч евро
MEGA-F HK LIMITED COMPUTER ENGINEERING (Вексельный кредит)	90 629	Май 2022	1 316 тысяч евро
	56 787	Не ранее декабря 2019	1 200 тысяч долларов США
	210 709		

Краткосрочные кредиты и займы

Краткосрочные кредиты и займы представлены кредитами, полученными от юридических лиц и банков.

Банк/ займодавец	Непогашенный остаток на 31 декабря 2019 года	Срок погашения	Лимит кредитной линии
Участники Компании	600 000	Июль 2020	600 000
Сбербанк (овердрафт)	316 463	Транши до 90 дней	800 000
Сбербанк (кредитная линия)	999 973	Январь-март 2020	1 000 000
	1 916 436		

Банк/ займодавец	Непогашенный остаток на 31 декабря 2018 года	Срок погашения	Лимит кредитной линии
COMPUTER ENGINEERING (Вексельный кредит)	158 841	Не ранее декабря 2019	2 400 тысяч долларов США
Участники Компании	290 000	Декабрь 2019	290 000
	448 841		

Банк/ займодавец	Непогашенный остаток на 1 января 2018 года	Срок погашения	Лимит кредитной линии
COMPUTER ENGINEERING (Вексельный кредит)	69 120	Не ранее декабря 2018	1 200 тысяч долларов США
	69 120		

По состоянию на 31 декабря 2019 года краткосрочные кредитные линии, предоставленные Сбербанком, были обеспечены залогом товаров на сумму 1 153 960.

Кредитные договоры от Сбербанка предусматривают определенные финансовые ограничительные условия (ковенанты), которые должны соблюдаться Компанией. По состоянию на 31 декабря 2019 года Компания не нарушила ни одного из условий.

2.2.2. Чистый долг (Net Debt)

Показатель Чистый долг (net debt) рассчитывается как общий долг (total debt) Эмитента за вычетом денежных средств и их эквивалентов:

Показатель	2017	2018	2019
Общий долг ² , тыс. руб.	279 829	510 081	1 978 724
Денежные средства и их эквиваленты, тыс. руб. ³	730 475	248 118	97 535
Чистый долг (Net debt) ⁴ , тыс. руб.	-450 646	261 963	1 881 189

2.2.3. Прибыль до уплаты налогов, вычета начисленных процентов, амортизационных отчислений (ЕБИТДА)

Руководство Компании оценивает результаты деятельности Компании на основании скорректированного показателя ЕБИТДА, являющегося критерием для оценки прибыльности Компании.

Руководство Компании определяет скорректированный показатель ЕБИТДА как сумму следующих показателей:

- Прибыль/ (убыток) до налогообложения за год
- (Прибыль)/ убыток от курсовых разниц, нетто;
- Процентные (доходы)/ расходы, нетто;
- Амортизация основных средств и нематериальных активов, а также амортизация активов в форме права пользования;
- Разовые санкционные платежи;
- Оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки по дебиторской задолженности.

Сверка скорректированного показателя ЕБИТДА к показателю прибыли до налогообложения представлена ниже:

Показатели МСФО, тыс. руб.

	За год, закончившийся 31 декабря 2019 года	За год, закончившийся 31 декабря 2018 года
Прибыль до налогообложения за год	137 095	269 765
Убыток от курсовых разниц, нетто	6 269	8 562
Процентные доходы	(6 483)	(21 478)
Процентные расходы	170 374	14 051

² Сумма долгосрочных и краткосрочных заемных средств

³ Сумма указана с учетом суммы депозитов, отраженных в составе строки баланса «финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)»

⁴ Общий долг за вычетом наличных денежных средств и их эквивалентов

Амортизация основных средств и нематериальных активов, а также амортизация активов в форме права пользования	62 012	7 797
Разовые санкционные платежи	58 788	-
Оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки по дебиторской задолженности	51 735	4 631
Скорректированный показатель EBITDA	479 790	283 8

Расчет EBITDA по МСФО за 2017 год не производился, т.к. первое применение МСФО осуществлено за 2019 и 2018 гг. Далее приведен оценочный расчет на основе данных РСБУ за 2017 в тыс. руб.:

	За год, закончившийся 31 декабря 2017 года
Прибыль до налогообложения за год	405 390
Процентные доходы	(91 307)
Процентные расходы	74 099
Скорректированный показатель EBITDA	388 182

2.2.4. Процент прибыли до уплаты налогов, расчетов по процентам и амортизационных отчислений (EBITDA margin)

EBITDA margin рассчитана как отношение показателя Прибыль до уплаты налогов, вычета начисленных процентов, амортизационных отчислений (EBITDA) к Выручке (Revenue) в процентах:

Показатель		2018	2019
EBITDA, тыс. руб.	388 182	479 790	283 328
Выручка, тыс. руб.	18 353 205	14 202 689	16 440 830
EBITDA margin, %	2,1%	3,4%	1,7%

2.3. Структура активов, обязательств, собственного капитала эмитента в динамике за последние 3 года.

2.3.1. Структура активов эмитента, тыс. руб.

	31.12.2019		31.12.2018		31.12.2017	
Внеоборотные активы						
Основные средства	30 121	0%	20 702	0%	10 568	0%
Активы в форме прав пользования	110 432	1%		0%		0%
Нематериальные активы	14 621	0%	2 558	0%	3 829	0%
Отложенные налоговые активы	67 301	1%	23 481	0%	4 947	0%
Займы выданные, долгосрочные	136 430	2%	127 200	2%	94 348	1%
Долгосрочные депозиты	6 934	0%	7 947	0%		0%
	365 839	5%	181 888	3%	113 692	2%
		0%		0%		0%
Оборотные активы		0%		0%		0%
Товарно-материальные запасы	3 314 157	42%	2 489 718	37%	2 019 404	29%
Торговая и прочая дебиторская задолженность, нетто	3 677 756	46%	3 367 250	50%	3 527 338	51%

Займы выданные, краткосрочные	6 760	0%	3 100	0%	2 000	0%
НДС к возмещению	66 211	1%	200 059	3%	198 634	3%
Авансы, выданные поставщикам, нетто	396 456	5%	257 877	4%	282 859	4%
Налог на прибыль к получению	10 401	0%	2 257	0%	11 121	0%
Денежные средства и их эквиваленты	97 535	1%	248 118	4%	730 475	11%
	7 569 276	95%	6 568 379	97%	6 771 831	98%
Итого активы	7 935 115	100%	6 750 267	100%	6 885 523	100%

2.3.2. Структура обязательств эмитента, тыс. руб.

	31.12.2019		31.12.2018		31.12.2017	
Долгосрочные обязательства						
Арендные обязательства, долгосрочные	90 122	2%		0%		0%
Долгосрочные кредиты и займы	62 288	2%	61 240	2%	210 709	9%
	152 410	4%	61 240	2%	210 709	9%
				0%		0%
Краткосрочные обязательства						
Арендные обязательства, краткосрочные	25 232	1%		0%		0%
Краткосрочные кредиты и займы	1 916 436	47%	448 841	16%	69 120	3%
Торговая кредиторская задолженность	1 700 193	42%	1 862 299	68%	1 809 337	74%
Прочая кредиторская задолженность	172 164	4%	292 206	11%	324 520	13%
Авансы, полученные от покупателей	15 835	0%	21 537	1%	17 326	1%
Резервы на отпуска	46 408	1%	38 863	1%	10 501	0%
Задолженность по налогу на прибыль		0%	6 625	0%		0%
НДС и прочие налоги к уплате	9 836	0%	6 918	0%	8 715	0%
	3 886 104	96%	2 677 289	98%	2 239 519	91%
Итого обязательства	4 038 514	100%	2 738 529	100%	2 450 228	100%

2.3.3. Структура собственного капитала эмитента, тыс. руб.

	31.12.2019		31.12.2018		31.12.2017	
Капитал						
Уставный капитал	1 000	0%	1 000	0%	1 000	0%
Трансляционная разница	3 721	0%	4 384	0%	1 110	0%
Нераспределенная прибыль	3 891 880	100%	4 006 354	100%	4 433 185	100%
Итого капитал	3 896 601	100%	4 011 738	100%	4 435 295	100%

2.4. Кредитная история эмитента за последние 3 года, тыс. руб.

	<u>31 декабря 2019 года</u>	<u>31 декабря 2018 года</u>	<u>1 января 2018 года</u>
Кредиторская задолженность поставщиков товаров	790 390	1 280 440	851 979
Факторинг с правом регресса	771 615	468 666	863 330
Кредиторская задолженность поставщиков услуг	138 188	113 193	94 028
	<u>1 700 193</u>	<u>1 862 299</u>	<u>1 809 337</u>

Средний период кредитования составил 30 дней за год, закончившийся 31 декабря 2019 года, и за год, закончившийся 31 декабря 2018 года. В течение или по окончании периода кредитования проценты на сумму непогашенной торговой кредиторской задолженности не начисляются.

2.5. Основные кредиторы эмитента

Расшифровка кредиторской задолженности по контрагентам с долей более 5% на 31.12.2019.

<u>№</u>	<u>Контрагент</u>	<u>Сумма задолженности на 31.12.2019</u>
1	Кредитор 1	476 740
2	Кредитор 2	118 635
3	Кредитор 3	107 210
4	Кредитор 4	106 389
5	Кредитор 5	8 317
6	Кредитор 6	2 903
7	Кредитор 7	2 614
8	Кредитор 8	2 219
9	Кредитор 9	2 067
10	Прочая зад-ть	232 498
11	Задолженность перед персоналом организации	12 555
12	Задолженность перед государственными внебюджетными фондами	8 367
13	Задолженность по налогам и сборам	2 358
14	Факторинг 1	88 265
15	Факторинг 2	124 582
16	Факторинг 3	150 003
17	Факторинг 4	247 678
18	Прочий кредитор 1	65 000
19	Авансы полученные	11 196
20	Прочая кредиторская задолженность	100 134
<i>Итого</i>		<u>1 869 730</u>

2.5.1. Основные дебиторы эмитента, тыс. руб.

	<u>31 декабря 2019 года</u>	<u>31 декабря 2018 года</u>	<u>1 января 2018 года</u>
Торговая дебиторская задолженность	3 765 332	3 839 598	4 262 299
Расчеты с таможенными органами	10 603	7 425	3 980
Проценты к получению	3 563	1 582	2 730
Прочая дебиторская задолженность	2 279	42 664	77 260
Резерв по обесценению сомнительной дебиторской задолженности	(104 021)	(524 019)	(818 931)
	<u>3 677 756</u>	<u>3 367 250</u>	<u>3 527 338</u>

В приведенной ниже таблице представлены изменения резерва по ожидаемым кредитным убыткам за год, закончившийся 31 декабря 2019 года и за год, закончившийся 31 декабря 2018 года:

	За год, закончившийся 31 декабря 2019 года	За год, закончившийся 31 декабря 2018 года
Остаток на начало года	(524 019)	(818 931)
Начисление резерва	(51 735)	(4 631)
Восстановление резерва по сомнительной дебиторской задолженности	471 733	299 543
	(104 021)	(524 019)

Проценты по торговой дебиторской задолженности не начисляются. Как правило, торговая дебиторская задолженность подлежит погашению в течение 60 дней.

Расшифровка дебиторской задолженности по контрагентам с долей более 5% на 31.12.2019⁵.

№	Контрагент	Сумма задолженности на 31.12.2019
1	Дебитор 1	727 680
2	Дебитор 2	295 751
3	Дебитор 3	186 156
4	Дебитор 4	150 363
5	Дебитор 5	124 408
6	Дебитор 6	114 813
7	Дебитор 7	110 299
8	Дебитор 8	72 970
9	Дебитор 9	60 893
10	Дебитор 10	56 734
11	Дебитор 11	52 995
12	Дебитор 12	52 678
13	Дебитор 13	49 796
14	Дебитор 14	47 452
15	Дебитор 15	43 434
16	Дебитор 16	43 386
17	Прочие покупатели	1 444 175
18	Прочий дебитор 1	10 140
19	Прочий дебитор 2	34 087
20	Прочий дебитор 3	201 727
21	Прочий дебитор 4	43 080
22	Прочий дебитор 5	28 628
23	Прочий дебитор 6	18 319
24	Прочий дебитор 7	24 560
25	Прочий дебитор 8	9 695
26	Прочие авансы выданные	41 775
27	Прочая задолженность	35 213
<i>Итого</i>		4 081 207

2.6. Описание судебных процессов (в случае их наличия), в которых участвует эмитент и которые могут существенно повлиять на финансовое состояние эмитента.

На дату составления Меморандума Эмитент принимает участие в двух судебных процессах в качестве истца. Настоящие судебные дела не могут существенным образом отразиться на финансовом состоянии Эмитента.

⁵ Договоры содержат информацию о неразглашении, в связи с этим не указывается полное фирменное наименование контрагентов

3. СВЕДЕНИЯ О РАЗМЕЩАЕМЫХ (РАЗМЕЩЕННЫХ) ЦЕННЫХ БУМАГАХ ЭМИТЕНТА И ИСПОЛНЕНИИ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ПО НИМ

3.1. Основные сведения о размещаемых (размещенных) эмитентом ценных бумагах, в отношении которых составлен инвестиционный меморандум:

вид, категория (тип), серия (для облигаций) и иные идентификационные признаки ценных бумаг: биржевые облигации процентные неконвертируемые бездокументарные с централизованным учетом прав серии 01, номинальной стоимостью 1 000 (Одна тысяча) рублей каждая, со сроком погашения в 1 092 (Одна тысяча девяносто второй) день с даты начала размещения выпуска биржевых облигаций, размещаемые по открытой подписке.

ссылка на страницу в сети Интернет, на которой размещены эмиссионные документы со всеми изменениями к таким документам: <https://www.e-disclosure.ru/portal/company.aspx?id=38326>

3.2. Цели эмиссии ценных бумаг и планы по направлению полученных от размещения ценных бумаг денежных средств.

Средства, полученные Эмитентом от размещения Биржевых облигаций, будут направлены на финансирование основной деятельности, финансирование оборотного капитала и расширение инвестиционного потенциала Эмитента, общекорпоративные цели.

3.3. Источники исполнения обязательств по ценным бумагам.

Источником исполнения обязательств по Биржевым облигациям будут являться денежные средства Эмитента, полученные в ходе его основной деятельности.

3.4. Основные факторы риска, связанные с деятельностью эмитента, которые могут влиять на исполнение обязательств по ценным бумагам. Политика эмитента в области управления рисками.

Основное торговое направление ООО «ТФН» — сегмент мобильных электронных устройств, на долю которого приходится около 84% выручки Компании имеет невысокую цикличность. Мобильные средства связи являются одними из наиболее востребованных предметов потребления в течение многих лет благодаря совершенствованию и развитию систем передачи данных, а также растущим технологическим возможностям самих мобильных устройств. Безусловно, в течение года наблюдается определенная сезонность продаж мобильной электроники, однако общая тенденция роста спроса на такие товары сохраняется. Компания сумела выстроить долгосрочные партнерские отношения с крупнейшими мировыми производителями электронной техники, отсутствие же таких деловых связей является одним из барьеров входа в этот вид бизнеса для новых игроков. Высокое кредитное качество большинства поставщиков и клиентов Компании снижает риски неплатежей и задержек во взаиморасчетах. Однако осуществление закупок с предоплатой и/или со значительно меньшим периодом отсрочки по сравнению с отсрочкой, которую Компания предоставляет своим клиентам, подразумевает необходимость привлечения существенного финансирования оборотного капитала. Также нужно учесть незначительный объем экспортных продаж в структуре выручки. Основным рынком Компании является территория Российской Федерации со значительной долей продаж, приходящейся на Центральный федеральный округ.

Финансовые риски обусловлены малым размером бизнеса (абсолютное значение показателя FFO до чистых процентных платежей и налогов составляет менее 500 млн руб.), низкой рентабельностью (рентабельность по FFO до процентных платежей и налогов составила 3% по результатам 2019 года) и низким показателем обслуживания долга (отношение FFO до чистых процентных платежей к процентным платежам составило 2,3х по результатам 2019 года), которые являются основными сдерживающими факторами для рейтинга Компании.

Очень слабый денежный поток при среднем показателе краткосрочной ликвидности. По результатам 2018–2019 годов значение свободного денежного потока Компании оставалось отрицательным вследствие значительных инвестиций в оборотный капитал. АКРА ожидает сохранения этой тенденции в прогнозном периоде, так как стратегия Компании будет направлена на рост масштабов бизнеса. Показатель краткосрочной ликвидности Компании находится на высоком уровне, однако это объясняется наличием невыбранных кредитных лимитов по возобновляемым кредитным линиям от банков.

Политика эмитента в области управления рисками

Эмитент заинтересован в том, чтобы все риски, сопровождающие деятельность Эмитента и его подконтрольных обществ, своевременно выявлялись. Эффективная система управления рисками способствует достижению стратегических целей Группы и позволяет менеджменту Эмитента получать своевременную информацию об угрозах политического, экономического, информационного и техногенного характера и принимать необходимые ответные меры. Вопросы, связанные с управлением рисками в среднесрочной и долгосрочной перспективе, находятся на контроле Генерального директора ООО «ТФН». Эмитентом утвержден регламентирующий документ по управлению рисками, которым определены принципы управления рисками, распределены роли и ответственность, также определены принципы взаимодействия при управлении рисками Компании.

В процесс риск-менеджмента внутри Группы включены руководители всех уровней. Информация о процессе и результатах управления рисками на периодической основе предоставляется Совету директоров ООО «ТФН».

В целях минимизации рисков ООО «ТФН» принимает все возможные меры для предварительного анализа и последующего мониторинга возможного возникновения рисков событий, своевременное предотвращение возникновения рисков ситуаций и реализацию системы снижения негативных последствий в случае наступления таковых, в том числе в Компании разработана прогнозная финансовая модель, которая обладает высокой детализацией и проработанностью.

Управление рисками ООО «ТФН» основано на комплексном подходе и продуманных решениях менеджмента Компании. В процессе управления рисками Эмитентом применяется системный подход к управлению всеми типами рисков, присущих бизнесу по всей организационной структуре ООО «ТФН». Управление рисками направлено на обеспечение разумной гарантии достижения стратегических целей и поддержание уровня риска в приемлемых пределах.

3.5. Сведения о лицах, предоставивших обеспечение (поручительство) по размещаемым облигациям эмитента.

Обеспечение по Биржевым облигациям не предусмотрено.

3.6. Информация о всех размещенных ранее выпусках облигаций эмитента, а также о выпусках облигаций эмитента, погашенных в течении последних 5 лет.

Не применимо.

4. ИНАЯ ИНФОРМАЦИЯ, УКАЗЫВАЕМАЯ ПО УСМОТРЕНИЮ ЭМИТЕНТА.

Иная информация по усмотрению Эмитента не приводится.